

Archetypes Quiz



Janine Versteeg ARCHETYPES

STEADY 20k maanden draaien is niet voor iedereen, er is geen vaste route erheen, maar er zijn wel vaste **competenties** nodig om '**UNSHAKABLE**' jouw *high level business* te runnen voor de intuïtieve ondernemende vrouw.

Over welke competenties jij wél en niet beschikt ontdek je in deze **ARCHETYPES** test.

Ben jij....

THE LIMITLESS LADY ... THE ANALYST ... THE DESTROYER
THE HEALER ... THE ACTIONTAKER ... THE RULER ?

HOE WERKT DE TEST?

Beantwoord alle vragen door in het balletje naast de vraag het cijfer 1 - 5 te schrijven, waarbij de cijfers staan voor:

- 1 = Sterk Oneens
- 2 = Oneens
- 3 = Neutraal
- 4 = Eens
- 5 = Sterk Oneens

Tel vervolgens de **verticale** lijn bij elkaar op en schrijf het totaal van die lijn **onderaan de pagina**. Doe dit bij alle lijnen.

Op pagina 5 tel je 2 verschillende lijnen bij elkaar op, bijvoorbeeld lijn 1 + lijn 3.
De uitkomst hiervan schrijf je in het totaal vakje.

De hoogste score is het archetype met de competenties die jij al het meest in de vingers hebt.
De laagste score is het archetype met de competenties waar jij nog in kan groeien.

Ontdek het hier

ARCHETYPES

1 = Sterk oneens • 2 = Oneens • 3 = Neutraal • 4 = Eens • 5 = Sterk mee eens

	1	2		3	4
De doelgroep die ik aantrek is een perfecte match met mijn verlangens.			De prijzen voor mijn aanbod komen door als divine download/ingeving en daar hou ik me aan, hoe hoog of laag ook.		
Ik geloof dat cijfermatig ondernemen mij ondersteunt om mijn zielsmissie te leven.			Mijn omzet is nooit afhankelijk van mijn energie.		
Ik kan op commando kneitergoede ideeën oftewel divine downloads ontvangen.			Ik weet wie ik ben, wat ik uitdraag en waar mijn hart van in vuur en vlam gaat.		
Iedere week reflecteer ik op de afgelopen week en kijk waar er focus en energie lakt, zodat ik kan optimaliseren.			Bij een nieuwe challenge of webinar haal ik de vorige erbij en neem weer even door wat er goed ging en minder goed, zodat ik het kan optimaliseren.		
Ik heb geen concurrentie, ik ben uniek op deze aardbol, ik word niet onzeker door anderen.			Als ik op zoek ben naar antwoorden over groei in mijn business (aanbod, prijs, doelgroep) overleg ik alles met mijn intuïtie.		
Doelen stellen daagt mij uit om het beste uit mezelf te halen.			Ik heb veel stappen geautomatiseerd in mijn bedrijf, zodat ik zo min mogelijk handmatig moet doen.		
Ik ben verantwoordelijk voor mijn eigen succes, business coaches weten het niet beter als ik zelf als het om mijn business gaat.			Ik neem elke dag de aligned actiestappen (hoe spannend ook) die mij leiden naar mijn grootste potentieel in dit leven.		
Afspraak is afspraak zowel voor mezelf als voor klanten, ik weet dat afspraken afzeggen gevolgen heeft voor mijn planning en resultaat.			Bij de start van de dag weet ik precies wat prioriteit is en hoeveel tijd ik hieraan kwijt ben en ik houd me hier ook aan.		
Ik ben niet afhankelijk van geld of stabiliteit, ik trive op oneindige potentiële groei.			Door te werken aan mijn energiefrequentie groeit mijn business.		
Mijn business wordt geoptimaliseerd door cijfermatig inzicht (KPI's, conversieratio's en analyses).			Zonder planning en doordachte strategie kan ik geen successen behalen in business.		
TOTAAL RIJ 1			TOTAAL RIJ 3		
TOTAAL RIJ 2			TOTAAL RIJ 4		

Janine Versteeg

ARCHETYPES

1 = Sterk oneens • 2 = Oneens • 3 = Neutraal • 4 = Eens • 5 = Sterk mee eens

	5	6		7	8
Ik ben niet afhankelijk van 1 aanbod, ik vervang dit met plezier als het niet meer helemaal klopt.	☐	☐	Af en toe krijg ik de behoefte om heel veel spullen weg te doen en op te ruimen, zodat mijn energieveld ook wordt schoongemaakt.	☐	☐
Als ik nee's krijg in salesgesprekken doet dit niets voor mijn gemoedstoestand.	☐	☐	Ik blijf gemakkelijk in mijn heerlijke flow, ik ben unshakable.	☐	☐
Mijn dierbaren begrijpen misschien niet altijd alles wat ik doe, dat kan ook niet want ik ben een visionair en dat is prima.	☐	☐	Ik en mijn groei zijn altijd prioriteit in mijn leven, dat dingen, mensen en situaties veranderen is een logisch vervolg.	☐	☐
Ik investeer (groots) vanuit mijn intuïtie, dit geeft mij wat gezonde spanning (niet meer dan dat), maar dat activeert juist.	☐	☐	Mijn energie straalt als vanzelf een expert status en leiderschap uit.	☐	☐
Kleine stapjes zijn niet voor mij weggelegd, ik neem enkel big bold moves.	☐	☐	Ik neem graag afscheid van mensen als ze niet meer passen bij de nieuwe versie van mezelf, omdat ik weet dat dat mij een mooier leven geeft.	☐	☐
Ik ben niet afhankelijk van geld en klanten voor geluk, rust en vrijheid.	☐	☐	Emoties die ik tegenkom doorleef ik direct, laat ik los en transformeer ik meestal snel weer.	☐	☐
In mijn marketing zeg ik precies wat ik denk, juist als ik daar mensen mee trigger.	☐	☐	Ik neem geen klanten aan die nog niet helemaal aligned zijn.	☐	☐
Ik onderneem heel relaxt en groots op een gemakkelijke manier.	☐	☐	Ik zie emoties als een portaal naar mijn next level versie en ben altijd op zoek naar mogelijkheden om ze aan te gaan.	☐	☐
Ik switch gemakkelijk naar een andere doelgroep als ik daarheen gegroeid ben.	☐	☐	Ik vind het onbekende wat de toekomst kan brengen heerlijk.	☐	☐
Een webinar of challenge geeft mij energie, hoeveel klanten erin stappen houd ik me niet zo mee bezig.	☐	☐	Ik geef mijn krachtige vrouwelijke energie alle ruimte.	☐	☐
	☐	☐		☐	☐
TOTAAL RIJ 5	☐	☐	TOTAAL RIJ 7	☐	☐
TOTAAL RIJ 6	☐	☐	TOTAAL RIJ 8	☐	☐

ARCHETYPES

1 = Sterk oneens • 2 = Oneens • 3 = Neutraal • 4 = Eens • 5 = Sterk mee eens

	9	10		11	12
Ik begin enthousiast aan dingen en maak ze af tot het helemaal perfect staat.			Ik ben enorm gefocust als ik aan het werk ben.		
Ik ga een meningsverschil met (potentiële) klanten niet uit de weg.			Ongemakkelijke gesprekken met mensen (potentiële) klanten en het team) leidt ik naar een open en eerlijk gesprek.		
Mijn marketing activiteiten hebben prioriteit in mijn agenda, klanten en omzet zijn de zuurstof van mijn bedrijf.			Als ik succes heb in mijn business, pak ik door om momentum te creëren.		
Ik hoef niet aardig gevonden te worden, grenzen zijn grenzen.			Ik delegeer gemakkelijk voor meer efficiëntie in mijn business.		
Iedere week wordt er consistent gewerkt aan marketing, er wordt geen week overgeslagen.			Ik wacht niet tot het laatste moment om in actie komen.		
Tijdens sales gesprekken houdt ik de leiding én leidt de ander moeiteloos naar de plek waar ik ze wil hebben.			Mijn emoties spelen geen rol in mijn business, die parkeer ik en zijn op het moment dat ik ze voel geen onderdeel van een gesprek.		
Ik ben de consistentheid zelve.			Ik weet hoe ik constant succes vasthoud en gebruik om verder te groeien.		
In DM/Messenger gesprekken weet ik precies wat ik moet zeggen om ze naar een sales call te leiden.			Ik oordeel nooit in zakelijke gesprekken, maar ga vanuit een helicopterview onderzoeken wat er werkelijk aan de hand is, zodat we snel en effectief naar een oplossing kunnen werken.		
Ik geef voorrang aan sales activiteiten (CTA's, nieuwe gesprekken starten, acties eruit gooien, alle dingen bedenken die mensen in beweging zetten om te kopen).			Ik ben goed in mijn tijd managen.		
Door hoge prijzen te vragen, krijg ik klanten uit een hoger segment en daag ik mezelf ook uit om sterker te zijn.			Ik ben eerlijk, open en stel me kwetsbaar op, ook als dit lastig is.		
TOTAAL RIJ 9			TOTAAL RIJ 11		
TOTAAL RIJ 10			TOTAAL RIJ 12		

Janine Versteeg ARCHETYPES

Tel de scores van elke rij bij elkaar op en schrijf ze in het overeenkomend vakje hieronder

	Rij Totaal		Rij Totaal		Totaal	Archetype
I		+ 3		=		The Limitless Lady
2		+ 4		=		The Analyst
5		+ 7		=		The Destroyer
6		+ 8		=		The Healer
9		+ II		=		The Actiontaker
IO		+ I2		=		The Ruler

Gefeliciteerd!

Jouw Archetypes Score is: (van hoog naar laag)

1	
2	
3	
4	
5	
6	

Janine Versteeg ARCHETYPES

Lees hier welke archetypes en bijhorende competenties jij het meest mastert én waar jij nog in mag groeien.

THE LIMITLESS LADY



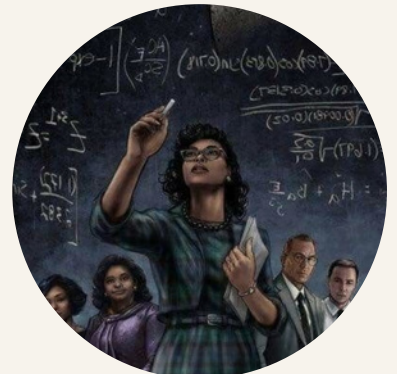
De vrouw die instant haar creatiekracht aanroept. Ze is nooit afhankelijk van anderen voor ze beweegt. Zij is in controle over haar leven en verantwoordelijk om haar hoogste potentieel te gaan leven. Met haar vibratie trekt ze dingen, mensen en situaties aan in haar leven en dat gebruikt ze. Ze is een artiest, kunstenaar en visionair waarbij alles wat ze doet een expressie is van haar ziel. En daarmee is zij de creator van werelden en altijd in staat om alle kracht uit zichzelf te halen.

[Bekijk hier groeitips voor de competenties van The Limitless Lady](#)

THE ANALYST

Dit is een echte business vrouw, ze heeft een krachtige helicopterview en streeft constant naar het optimaliseren van processen, zodat ze snel groeit. Ze krijgt de feiten op tafel, ze kent de cijfers, stelt doelen en behaalt ze, reflecteert en verbetert op repeat.

[Bekijk hier groeitips voor de competenties van The Analyst](#)



THE DESTROYER



De destroyer is in staat de brug achter haar te verbranden als ze weet dat dit haar helpt om sneller bij het volgende dorp aan te komen. Ze is onbevreesd en meedogenloos als het om haar zielsmissie gaat, omdat ze WEET dat dat is wat nodig is om te groeien. Loslaten is namelijk ruimte maken, dus ze is altijd actief op zoek naar de lagere vibraties in haar leven die haar klein houden, zodat ze de potentie heeft om het los te laten en door te groeien. Ze is in staat los te laten wat haar voorouders niet is gelukt, ze is een krachtige powervrouw.

[Bekijk hier groeitips voor de competenties van The Destroyer](#)

THE HEALER

Deze vrouw is in staat zichzelf te helen en uit de put te helpen. Ze is gevoelig, erkent dit, maar weet wat nodig is om met haar emoties te dealen en blokkades kan shiften, zodat ze niet meer geremd wordt door haar verleden en dat van haar voorouders. Ze gebruikt haar triggers, angsten, boosheid en schaamte gevoelens als potentieel om te groeien. Ze benut haar schaduwkanten om instant quantum leaps, ofwel big Bold Moves te maken. Ze weet hoe ze snel overtuigingen tracks, transformeert en ombuigt.



[Bekijk hier groeitips de competenties van The Healer](#)

Janine Versteeg ARCHETYPES

THE ACTIONTAKER



Deze vrouw knalt in haar business, ze heeft energie voor 100 en twijfelt geen seconde. Ze weet waar haar prioriteiten liggen als ze aan het werk is en zorgt dat ze elke dag haar taken doet. Ze creëert de beste strategie voor haar en haar bedrijf. Het kost haar geen energie en ze heeft een ijzersterk commitment aan zichzelf. Ze bouwt en creëert gemakkelijk naar momentum, waardoor ze excelleert in wat ze doet.

[Bekijk hier groeitips voor de competenties van The Actiontaker](#)

THE RULER

De ruler heeft overzicht en de juiste kwaliteiten om haar team en klanten aan te sturen. Ze weet hoe ze haar grenzen bewaakt en hoe ze mensen intrinsiek motiveert om in actie te komen. Ze is stressbestendig, delegeert haar werkzaamheden en neemt verantwoordelijkheid over anderen. De ruler is big & bold als het aankomt op haar emperium.

[Bekijk hier groeitips voor de competenties van The Ruler](#)

